

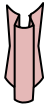


نقشه راه تشکیل، توانمندسازی و بانک‌پذیری هر گروه خودیار

مرحله الف	مرحله ب	مرحله پ	مرحله ت	پایداری گروه
<p>ترویج و تفهیم مفاهیم و گام‌های اولیه به سوی تشکیل گروه</p> <p>۱- آگاهی رسانی و تشکیل هسته اولیه از اشخاص علاقه‌مند</p> <p>۲- تشویق به یارگیری و گزینش همسانان</p> <p>۳- آموزش اهمیت گزینش همسان مناسب</p> <p>۴- تشکیل هسته اولیه یک گروه با افراد علاقه‌مند ولی کنجکاو و پرسشگر برای دانستن بیشتر</p> <p>۵- ایجاد اجماع و حصول اطمینان از وفاق و همبستگی</p> <p>۶- تعیین تاریخ و محل گردآمدن افراد برای طی مراحل بعدی</p> <p>۷- تکمیل فرم شناسنامه و پرونده گروه</p>	<p>۱- تعیین نام گروه</p> <p>۲- تنظیم و تصویب اساسنامه توسط گروه</p> <p>۳- تفاهم‌نامه پس‌انداز</p> <p>۴- انتخاب هیئت اجرایی</p> <p>۵- تعیین دوره و محل جلسات</p> <p>۶- معرفی و تفهیم سایر مستندات گروه به اعضا به ویژه نقش مجمع عمومی (خرد جمعی)</p> <p>۷- جمع‌آوری اولین پس‌انداز و افتتاح حساب در بانک (تشکیل صندوق مشترک)</p>	<p>ظرفیت‌سازی و آزمون نتایج (مرحله بحرانی)</p> <p>۱- آموزش حسابداری به تمام افراد گروه</p> <p>۲- تعمیق آموزش حسابداری به خزانه‌دار</p> <p>۳- تداوم جمع‌آوری پس‌انداز مرتب و انباشت سرمایه در صندوق مشترک</p> <p>۴- تصمیم‌گیری در مورد نرخ سود وام‌های داخلی</p> <p>۵- آغاز وام‌دهی داخلی</p> <p>۶- کمک سرمایه (پس از حداقل ۳ نوبت جمع‌آوری پس‌انداز مشترک و تشخیص مجری محلی و بنا به تقاضای وی)</p> <p>۷- ارائه اولیه مفهوم و نقش کانون</p> <p>۸- بحث‌های گروهی متمرکز برای تعیین و تشخیص فرصت‌های سرمایه‌گذاری</p> <p>۹- شروع بازپرداخت وام داخلی</p> <p>۱۰- یک جلسه کامل برای توسعه کسب و کار</p> <p>۱۱- اعتبارسنجی آزمایشی گروه با حضور مسئول برنامه در ساختار مجری محلی</p> <p>۱۲- نخستین اعتبارسنجی گروه با حضور کارشناس مشاور مادر</p> <p>۱۳- بانک‌پذیری وام اول (کوچک و کوتاه مدت و به صورت آزمون اعتبار و کفایت گروه)</p>	<p>بلوغ گروه‌ها با ورود آن‌ها به مرحله عملیاتی (مشاوره و تعامل با گروه)</p> <p>۱- دریافت وام اول از بانک توسط گروه</p> <p>۲- توزیع وام بانکی بر اساس تصمیم مجمع عمومی</p> <p>۳- ادامه پس‌انداز و وام‌دهی داخلی</p> <p>۴- توسعه سرمایه صندوق مشترک</p> <p>۵- حداقل دو جلسه برای خدمات توسعه کسب و کار</p> <p>۶- افزایش آرایه خدمات توسعه کسب و کار منجمله</p> <p>۷- تهیه طرح و تحلیل آن</p> <p>۷- بازپرداخت وام اول بانک</p> <p>۸- دومین اعتبارسنجی بانک و در پی آن تصویب دومین وام بانکی بر اساس "اصل تدریجی-تجمعی"</p> <p>۹- دریافت وام دوم از بانک توسط گروه</p> <p>۱۰- انتخابات برای تعیین نمایندگان گروه در کانون</p> <p>۱۱- تشکیل جلسه مقدماتی کانون</p>	<p>ورود به کانون - آغاز تقسیم سود سهام صندوق مشترک</p> <p>پس از دریافت وام سوم از بانک</p>
۲ ماه		۶ ماه	۱۶ ماه	
<p>آموزش و ظرفیت‌سازی: مدت زمانی که تسهیل‌گر باید مصروف گروه سازد</p> <p>تسهیل‌گر باید در هر بازدید صورت جلسه گروه را امضا و مرحله انجام‌شده طی آن جلسه را ذکر نماید</p>				بازدیدهای مقطعی
<p>تشکیل گروه و ظرفیت‌سازی</p> <p>بلوغ گروه</p> <p>پایداری گروه</p>		 <p>کمک سرمایه</p>	 <p>نیازسنجی</p> <p>کسب و کار</p>	 <p>وام بانکی</p>